

COMERCIAL

Descrição da função:

Dinamização da atividade de um projeto de promoção e comercialização de produtos portugueses através de ações de prospeção de mercado por todo o país, de recolha de mercadoria e de venda direta dos produtos no espaço comercial em Lisboa.

Perfil de candidato:

- Formação académica preferencial ao nível do 12.º ano, sendo relevante
- formação técnico-profissional ou experiência na área de técnico de vendas;
- Personalidade pró-ativa e espírito de iniciativa;
- Facilidade de relacionamento interpessoal e de trabalho em equipa;
- Elevado profissionalismo, capacidade de planeamento e de trabalho, com destaque para a organização de eventos;
- Domínio de ferramentas informáticas na ótica do utilizador;
- Carta de condução e disponibilidade para deslocações (carta de condução B1 e C1);
- Disponibilidade e flexibilidade de horários;
- Domínio correto da língua portuguesa (oral e escrito);
- Disponibilidade para admissão imediata.

Oferta:

Remuneração compatível com a função e experiência demonstrada.

Integração num projeto inovador.

Contacto:

Os candidatos deverão enviar, até ao próximo dia 15 de janeiro, curriculum vitae detalhado com foto para tecn.comercial.pr@gmail.com